



Het is alweer **Maart 2016**,  
De tijd dendert maar door,  
Chinees Nieuwjaar (het jaar van  
de Aap) maar ook de regentijd ligt  
alweer ruim achter ons. Geen  
excuus dus om ons ergens achter  
te verschuilen lijkt mij. Volgens  
de analisten trekt “De Bouw” aan.  
Ook de US Dollar geeft iets meer  
terrein prijs en de zeevrachtkosten  
zijn nog steeds historisch laag,  
tijd om volop gas te geven zou je  
zeggen. En toch.... als we de  
markt analyseren is de handel  
maar mondjesmaat en gaat het  
nog niet zo als de meesten van  
ons het graag zouden willen  
hebben.

Vanuit Azië ontvangen we deels  
een zelfde reactie, fabrikanten  
hebben productieruimte over,  
maar wachten met smart op  
orders.

Tijdens “*The Borneo Initiative*”  
eind Januari in Surabaya was de  
vraag naar nieuwe orders over  
duidelijk. In het ochtend  
programma vertelden enkele

NGO’s hoe de “*Indonesian  
Forest*” er voorstaat, hoever men  
is met certificering en wat men  
verwacht van het **SVLK**.

In de middag was er alle  
gelegenheid tot “netwerken”  
tijdens een beursachtig opgezette  
tentoonstelling, waarbij elke zich  
aangemelde Indonesische hout  
industriële de gelegenheid kreeg  
zijn waar tentoon te stellen en de  
aanwezige “**Overseas  
Timber Trading  
Companies**” te interesseren  
voor hun producten.

Op dag 2 was er de mogelijkheid  
tot een bezoek aan fabrieken. Zelf  
gekozen voor wat Meranti &  
Merbau producenten waarbij het  
opvalt dat het KOMO FJL  
verhaal, voor met name Merbau,  
steeds moeilijker wordt ivm  
kosten/afdracht aan de  
certificeerde, waar tegenover  
nauwelijks nog volume kan  
worden ingegeven.

Voor MOC was het bijwonen van  
“*The Borneo Initiative*” zeker de  
moeite waard, nieuwe contacten  
hebben we kunnen leggen waarbij  
de eerste aanvragen reeds zijn  
gedaan. Het is altijd goed om  
jezelf even op scherp te zetten en  
je bestaande productie even tegen  
het licht te houden. Weet je ook  
weer dat je op de goede weg zit.

**Overall** kunnen we constateren  
dat in de zoektocht naar nieuwe  
fabrikanten voor de MOC  
gelinieerde productie van  
componenten en/of eind  
producten we weer waardevolle  
leveranciers hebben ontmoet  
waarmee we ons totaal hardhout  
pakket vanuit Azië mee kunnen  
verbreden. Hiermee hopen we u  
als lezer van onze nieuwsbrief  
optimaal te bedienen als we  
praten over Solid, FJ/ FJL  
ongegrond of gegronde producten  
zowel in Meranti, Merbau, Asian  
Ceder, MixRed, Balau en klant  
gerichte producten.

