



Terug in de tijd, maar nog helder op ons netvlies.

De locatie is ergens midden Sulawesi geweest, in een lokaal restaurant, zittend op ranzige plastic stoeltjes, met bezweet bovenlijf wachtend op onze bestelling;

Ikan Bakar Ritja Ritja

(een heerlijk pittig Indonesisch gerecht van gegrilde vis met een unieke mix van kruiden en specerijen). Op het moment dat de oude, tandeloze, in sarong kabaya geklede Ibu ons bedient, het water ons al in de mond staat en de zintuigen volop zijn geprikkeld, valt mijn oog op het fonkelende beeld van de Japanse Toshiba Televisie.

Mijn aandacht is gefocust.

Een Engelssprekende journalist doet verslag van de verwoestende vuurwerkramp in Enschede, het is zaterdag 13 mei 2000. Een opslagruimte van S.E. Fireworks staat in brand en ontplofte. Er vielen 23 doden, ongeveer 950 mensen raakten gewond en ongeveer 200 woningen werden verwoest. Ik krijg geen hap meer door mijn keel.



Het is dit trieste ongeval, dat voor mij een blijvende combi herinnering heeft. Het is inmiddels nu dan ook 25 jaar geleden dat we de eerste MOCCompagnie productie van Asian Ceder "Alipaga" uit Indonesie betrokken.

25 Jaar ae-mow-si

Vlak voor de eeuwwisseling, startend met een gezonde natuurlijke drang naar avontuur, van huis uit aangemerkt als een onrustig mannetje. Onbevangen door de vele verhalen, op zoek naar de Oosterse magie, de geur van "kretek" en de tropische Guna-Guna atmosfeer.

Al dit samen is deel van mijn leven geworden.

1) Waren alle MOC jaren even succesvol? Nee dat zeker niet! Gelukkig altijd wel genoeg om de familie te voeden maar zoals in elke onderneming is er ook bij ons leergeld betaald. De ervaring van goede en minder goede keuzes, zowel aan productie zijde als klant keuzes + de zakelijke baggage heeft ons gevormd.

2) Waren alle acties de moeite waard?

Jazeker, voor de volle 100%.



Door de jaren heen hebben we in Malaysia en Indonesia een prachtig productie netwerk opgebouwd waarbij, bij sommige leveranciers en ook afnemers, naast zakelijke belangen ook gekoesterde vriendschap is ontstaan.

Mede dankzij dat alles en u als gewaardeerde klant zijn we met MOCCompagnie gekomen waar we nu staan.

Ondanks marktveranderingen zoals schaalvergroting, onzekerheden over Export en Import tarieven, Social Media, Container kosten, enz., blijft er, voor de houthandel in het algemeen, genoeg uitdaging over. Naast het vertrouwde MOC levering pakket van Plinten / Glaslatten/Kozijnhout/BDKoz./ Gevelbekleding/ FJL en klant requests, waarmee we u graag bedienen, zullen we ons blijven toeleggen op "Specials".

Asian Ceder en ***Java Teak***, plantage hout voor toepassing Jachtbouw, zijn daar een voorbeeld van.

Voor meer informatie of aanvragen kunt u mij óók de komende jaren gewoon blijven contacteren.

vr gr Watse

